

И. Д. Кушнер

Научный руководитель

Л. Н. Кривошеева

*Белорусский торгово-экономический
университет потребительской кооперации
г. Гомель, Республика Беларусь*

ВЛИЯНИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ НА ЭКОНОМИКУ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Международные корпорации XXI в. становятся важнейшим элементом развития мировой экономики, экономических и политических отношений. Транснациональные корпорации (ТНК) выступают сегодня как непосредственные участники всего спектра международных связей. Именно в условиях глобализации широкое распространение получила транснационализация экономики предприятий.

Транснационализация – перемещение капитала из стран с его относительным избыточным количеством в страны, где он находится в дефиците, но в избытке имеются другие факторы производства (труд, земля, полезные ископаемые), которые не могут быть рационально использованы в воспроизводственных процессах из-за нехватки капитала.

Процесс транснационализации приобретает все большее значение для стран с переходной экономикой, а участие в нем дает возможность выйти на мировую арену и занять выгодную позицию. Именно поэтому развитие экономики Республики Беларусь, ее инвестиционный и экспортный потенциал, конкурентоспособность и повышение уровня жизни населения зависят в том числе от степени сотрудничества нашей страны и ТНК. Актуальность данной темы обусловлена ролью ТНК в процессе международных отношений и стремлении белорусского государства создавать собственные ТНК, конкурентоспособные на международном рынке.

В целом ТНК обеспечивают около 50% мирового промышленного производства. На ТНК приходится более 70% мировой торговли, причем 40% этой торговли происходит внутри ТНК, т. е. они происходят не по рыночным ценам, а по так называемым трансфертным ценам, которые формируются не под действием рыночного механизма, а под политикой головной компании. Очень большие ТНК имеют бюджет, превышающий бюджет многих стран. Из 100 крупнейших экономик в мире, 52 – транснациональные корпорации, остальные – государства. Они оказывают большое влияние в регионах, так как имеют обширные финансовые средства, связи с общественностью, политическое лобби. Транснациональные корпорации играют важную роль в глобализации [1].

Несмотря на то, что ТНК заняли прочное место в мировой экономике, до сих пор для них не существует четкого определения. Согласно одним источникам, транснациональные корпорации – это акционерные компании, которые, имея в наличии капиталы собственников из многих стран, создают во многих государствах с их помощью филиалы и отделения, а затем осуществляют координацию их деятельности. Материнская компания осуществляет контроль над всеми дочерними предприятиями посредством разработки общей стратегии в распределении ресурсов между ними, делит рынки сбыта. По определению конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), ТНК – корпоративные либо некорпоративные предприятия, включающие материнскую компанию и ее аффилированные предприятия за рубежом. К числу аффилированных относятся: филиалы, дочерние предприятия.

Одним из важнейших признаков ТНК является мононациональность, т. е. преобладание капитала одной национальности (страны базирования) в уставном капитале. Контрольный пакет акций ТНК сосредоточен в руках головной компании, штаб которой находится в стране ба-

зирования. Однако, капитал ТНК, находящийся в собственности зарубежных инвесторов должен составлять не менее 25% всего имущества (всех акций). В противном случае, это просто крупная компания с обособленными подразделениями за рубежом. В случае, если контрольный пакет акций корпорации рассредоточен по нескольким крупным компаниям, принадлежащим разным государствам, то это уже не ТНК, а МНК (многонациональная компания, международная корпорация).

Значительную роль в становлении международных корпораций играет государство. Заключение экономических, политических, торговых союзов и международных договоров способствует более масштабному развитию как производственных мощностей, так и рынков сбыта.

Говоря о развитии ТНК, их взаимодействии с национальными экономиками, о привлечении данных корпораций на территорию государства, необходимо, иметь в виду прямые иностранные инвестиции, их приток в страну и ее инвестиционный климат [2].

Основными формами участия капитала транснациональных корпораций в экономике принимающей стороны являются: иностранная компания, совместное предприятие, операции по присоединению и слиянию. Причем зарубежный опыт показывает, что большая часть инвестиций в страну поступает через два последних вида деятельности ТНК (поглощение и слияние), то есть приватизацию.

Наиболее ярким примером являются страны – ближайшие соседи Республики Беларусь: Литва, Латвия, Польша и в некоторой степени Чехия. Данные государства оставались одними из наиболее промышленно-развитых на постсоветском пространстве. Однако им не удалось избежать экономического кризиса, и в целях его преодоления был взят курс на активную приватизацию. Это позволило указанным странам в короткий период привлечь значительный объем прямых иностранных инвестиций (ПИИ) и преодолеть экономический спад.

Чем активнее страна сотрудничает с ТНК, чем меньше барьеров она создает на пути перемещения капиталов и товаров, тем она богаче, тем активнее развивается ее экономика. Что привлекает в страну ПИИ: высокий доход на душу населения, определяющий емкость местных рынков, и требовательность потребителей, устанавливающая высокую планку качества предлагаемых товаров и услуг; квалифицированный и мобильный персонал; доступ к недорогим кредитам, система финансовых услуг; развитая институциональная инфраструктура и стабильность законодательства, защита частной собственности и поддержание конкуренции оптимальной интенсивности; максимальная государственная поддержка сферы исследований и разработок, что способствует получению преимуществ в конкуренции на основе инноваций; опыт местного менеджмента всех уровней в создании и реализации конкурентных стратегий на мировом рынке.

Для успешного привлечения иностранных инвестиций в развивающийся сектор белорусской экономики необходимо реализовать комплекс мер по улучшению инвестиционного климата. Мировая практика показала, что для ТНК решающее значение имеют упорядоченные административные процедуры, прозрачность и предсказуемость решений, принимаемых органами власти, стабильное прогрессивное законодательство. Нужно сократить количество документов, их стоимость и время на оформление до необходимого минимума. Необходимо также наладить систему поддержки экспорта в виде выдачи экспортных кредитов, страхования экспортных рисков.

По данным Всемирного банка, в Беларуси одна из самых высоких в регионе общая налоговая нагрузка – 52,9% от совокупного дохода. В странах Европы и Центральной Азии – в целом 33,1%, в странах ОЭСР – 40,1%. По простоте налогообложения наша республика занимает 96-ю позицию в мире среди 190 стран, уступая партнерам по ЕАЭС: Россия – 52-е место, Казахстан – 50-е. Высокая налоговая нагрузка и сложная налоговая система – серьезный барьер для иностранных инвесторов [3].

Для привлечения ТНК в Беларусь необходимо наличие компетентных квалифицированных сотрудников, обладающих современными знаниями, интенсивное и широкое научно-технологическое взаимодействие частных и государственных предприятий и организаций, защита прав интеллектуальной собственности, оптимизация законодательства и гарантия его стабильности.

Список использованной литературы

1. Stud File Транснациональные корпорации [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <https://www.studfiles.net/preview/5832455/page/7/>. – Дата доступа : 07.03.2019.

2. **Дадалко, С. В.** ТНК: влияние на экономику стран с переходной экономикой в условиях глобализации / С. В. Дадалко, З. Козловская // Банкаўскі веснік = Банковский вестник = Bank bulletin magazine. – 2013. – № 1. – С. 26–32.

3. **Дедков, С. М.** Инвестиции ТНК в экономику Беларуси: баланс интересов и рисков / С. М. Дедков, Д. Муха // Наука и инновации. – 2018. – № 12. – С. 34–40.